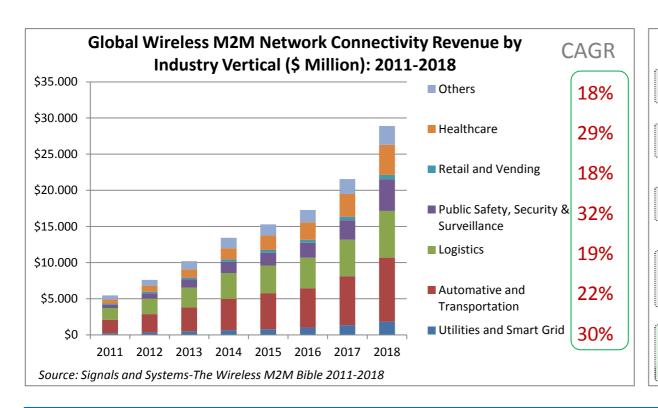




# Agenda

- 1 Tendencias del Mercado en loT
- Visión y Análisis del Mercado de Sanidad
- 3 Soluciones de Sanidad Inteligente de HUAWEI
- 4 Casos de Estudio

### M2M -> IoT: el terminal inteligente de banda ancha acelera la transformación



# Requerimientos Especiales por Mercado Distribución/Eléctricas: No tiempo real (TR) y pocos datos

Logística: Principalmente no TR e interconexión entre regiones

Seguridad y Tele vigilancia: TR y no TR, multimedia

Telemática y vehículos: TR y no TR, multimedia, alta velocidad de datos, garantía de QoS, interconexión internacional

Sanidad: datos en tiempo real, multimedia, alta velocidad y garantía de calidad de servicio (QoS)

Page 3

**Tendencia 1**: Del modelo de datos sin TR (Eléctricas) → modelo híbrido TR y no TR (Sanidad/Telemática/Seguridad)

**Tendencia 2**: De recogida de una pequeña cantidad de datos sencillos  $\rightarrow$  modelo híbrido multimedia que incluye mensajes, videos, ficheros, etc.

**Tendencia 3:** De sistemas de servicio independientes → sistemas interregionales con redes interconectadas y para soportar servicios internacionales

### La Eficiencia y la Experiencia aceleran el crecimiento del IoT



#### Mejora de la relación Coste-Calidad

- El poder de las analíticas, los algoritmos predictivos y la automatización
- Mejora de la eficiencia del producto extremo a extremo y de la calidad
- Reducción de inversiones y time-to-market



#### Mejora de la Experiencia de Usuario

- Interoperabilidad entre dispositivos, plataformas y aplicaciones
- Análisis de datos en TR, se convertirá en una extensión del comportamiento humano
- Una mejor experiencia de usuario conlleva un mayor consumo

#### El poder del 1%

| Industry   | Segment                      | Type of Savings                         | Estimated Value Over 15 Years (Billion nominal US dollars) |
|------------|------------------------------|---|--|
| Aviation   | Commercial                   | 1% Fuel Savings                         | <b>\$30</b> B  |
| Power      | Gas-fired Generation         | 1% Fuel Savings                         | <b>\$66</b> B  |
| Healthcare | System-wide                  | 1% Reduction in<br>System Inefficiency  | <b>\$63</b> B  |
| Rail       | Freight                      | 1% Reduction in<br>System Inefficiency  | <b>\$27</b> B  |
| Oil & Gas  | Exploration &<br>Development | 1% Reduction in<br>Capital Expenditures | <b>\$90</b> B  |

| Source: | GE | estimates |
|---------|----|-----------|

| Vertical           | Uso   | Características   | Fidelidad | Consumo<br>medio |
|--------------------|---|---|-----------|------------------|
|                    | Coche<br>conectado, Navi,<br>Media                    | TR ,QoS, Alta<br>capacidad datos,<br>Uso diario             | Muy alta  | 15\$~80\$        |
|                    | Sanidad<br>conectada,<br>telemedicina                 | Tiempor real ,QOS,<br>Alta capacidad<br>datos, Días y meses | Alta      | 10\$~69\$        |
| Source: infonetics | Hogar<br>Inteligente,<br>Monitorización,<br>Seguridad | Tiempo real,QoS,<br>Alta capacidad datos,<br>Días           | Media     | 29\$~59\$        |
|                    | Distribución,<br>Pago                                 | 10~100 por día,<br>datos medianos                           | Media     | 10\$~40\$        |
|                    | Sensorización   | Mensual, Pocos<br>datos                                     | Low       | 5\$              |



### Elección de Servicios IoT: consideraciones clave y recomendaciones

**Exhibit 5** 

#### **Consideraciones de los Operadores en Servicios IoT**

#### Mercado potencialmente amplio Escala y valor Conlleva mejora de la experiencia alto Combina múltiples flujos de medios **Evitar** 1) Industria valora la mayor experiencia competencia 2 ) Experiencia completa basada en red alta **Uso completo** Fiable, creíble y accesible de ventajas Controlable por la red propias Cualquier acceso y dispositivo

#### Preferencias de los Operadores en IoT

Automoción/Utilities/Sanidad/Distribución/Seguridad pública y video vigilancia

| EXIIIDII 3              |  |                        |            | vermeur ve | .giiiciii rocos               |
|-------------------------|--|------------------------|------------|------------|-------------------------------|
| M2M Service<br>Provider | Automotive/<br>Transport/<br>Logistics | Utility/<br>Smart Grid | Healthcare | Retail     | PublicSafety/<br>Surveillance |
| China Mobile            | V                                      | ¥                      |            |            | ~                             |
| AT&T                    | ~                                      | <b>~</b>               | v          | <b>~</b>   | V                             |
| Vodafone                | ~                                      | ~                      | ~          | ~          | <b>v</b>                      |
| China Unicom            | <b>v</b>                               |                        | ~          |            | <b>~</b>                      |
| Verizon                 | ~                                      | ~                      | ~          |            | <b>~</b>                      |
| Telefónica              | ~                                      | V                      | ~          |            | <b>~</b>                      |
| Deutsche Telekom        | V                                      | ~                      | ~          |            | <b>v</b>                      |
| Orange                  | ~                                      | V                      | ~          |            | <b>~</b>                      |
| Telenor                 | V                                      | V                      |            |            |                               |
| Sprint                  | •                                      | v                      | ·          | V          |                               |

Source: Infonetics

**Vertical Seament Focus** 

Transporte y Automoción

Sanidad

Seguridad Pública y video vigilancia

1 Tendencias del Mercado en IoT

Visión y Análisis del Mercado de Sanidad

3 Soluciones de Sanidad Inteligente de HUAWEI

4 Casos de Estudio

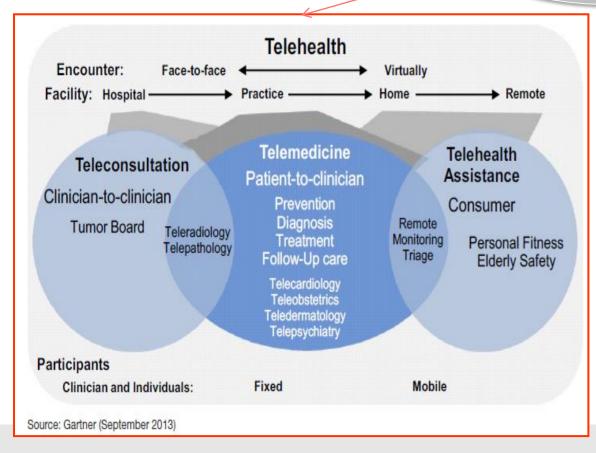
### Definición de conceptos: Telemedicine & mHealth

#### Telemedicina:

Más profesional, Orientado al Clínico, Extendida al Paciente



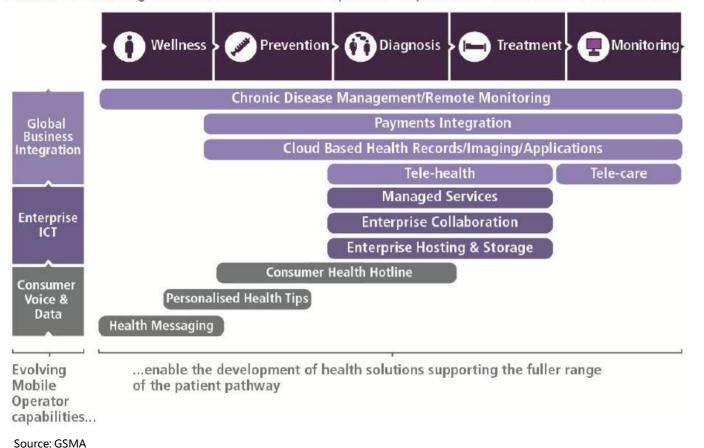
mHealth: Más popular, Orientada al Paciente, Extendido a los Clínicos





### Los Operadores líderes apuestan por el mercado de Sanidad

Exhibit 6: Growing match between mobile operator capabilities and needs of healthcare



Más del 90% de los 40 principales operadores globales están entrando en el mercado Sanitario activamente, como por ejemplo:

- AT&T: trata de construir una plataforma de Sanidad móvil unificada para servir a todos los actores de la industria, proporcionando un servicio de monitorización remota de pacientes
- **ORANGE**: creó un departamento específico. Es uno de los Operadores del Ministerio de Sanidad francés; proporciona múltiples servicios de salud como telemedicina, vigilancia de las enfermedades crónicas, etc.
- **BT**: creó un departamento específico. Proporciona un servicio de integración de sistemas.

Los operadores agregan las necesidades sobre la base de sus capacidades de red, sus plataformas y la integración de sistemas

### Docomo HEALTHCARE: gestión remota de Información Sanitaria



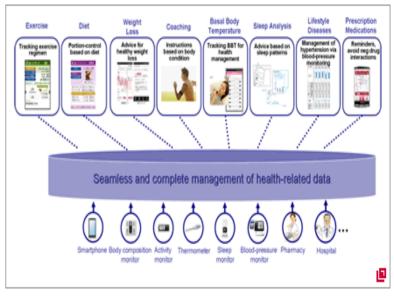
Con la popularización de dispositivos médicos NFC, el usuario final puede recoger datos médicos y consultarlos en su Smartphone **Aplicación** 

Bodymo.



- ➤ iBodymo (2011) ayuda a controlar los datos de salud, tales como los alimentos ingeridos, etc.
- > Ayudan al seguimiento de la enfermedad con recomendaciones hospitalarias, etc.

**Información Médica** 



- Base de datos médica en Cloud que guarda los registros médicos y quirúrgicos personales.
- > Accesible por terceras partes como las farmacias, etc.

Servicios basados en el paciente: monitorización remota y gestión de datos médicos (incluyendo detección de actividad, seguimiento de calorías, monitorización del sueño, control de temperatura, control de la presión arterial, recordatorio de toma de medicinas, etc.)

### **AT&T: Monitorización Remota de Pacientes**



#### Se ofrecen dos modelos:

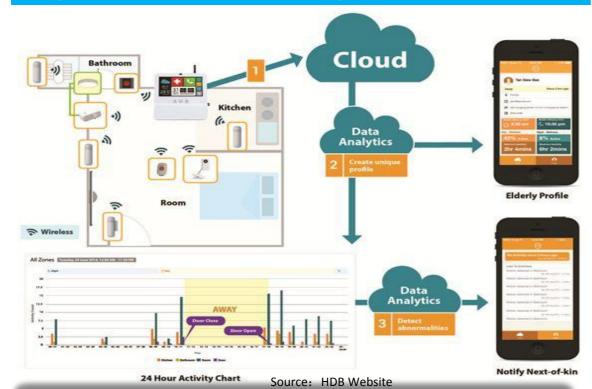
- ✓ RPM SaaS: plataforma Cloud para la atención de pacientes crónicos y de edad avanzada a través de dispositivos móviles interactivos.
- ✓ E2E RPM: plataforma SaaS
   + dispositivo sensor +
   centro de atención al
   paciente 7x24.

El servicio se ofrece a la institución médica en lugar de al mercado de consumo



### Singapore and AT&T: Alertas de Tercera Edad Inteligentes

#### Singapore HDB: Alertas inteligentes para la 3ª Edad



- > Detección activa del paciente monitorizado basado en múltiples sensores domésticos
- > Generación de alarmas para el médico / tutor / parientes
- > Llamada de emergencia de una sola tecla

#### **AT&T: Servicio Everthere**



- > Dispositivo portátil Everthere
- > Tecnología avanzada de detección de caída (basado en giróscopo)
- > Con una sola tecla de llamada de emergencia y manos libres
- > GPS incorporado para una rápida y precisa localización







- Precio dispositivo: \$99.99 (contrato 11 meses) o \$199.99 (sin permanencia)
- > Tarifa activación servicio: \$36
- Tarifa mensual: \$29.99

- 1 Tendencias del Mercado en IoT
- Visión y Análisis del Mercado de Sanidad
- 3 Soluciones de Sanidad Inteligente de HUAWEI
- 4 Casos de Estudio

### Principales Retos en Sanidad



- ➤ Recursos insuficientes y uso ineficiente de especialistas.
- Recursos desequilibrados: 80% de los recursos se concentran en el 20% de las ciudades.
- Falta métodología en la educación médica.



- > El coste sanitario para los Gobiernos está en continuo crecimiento.
- ➤ El coste médico por paciente también aumenta en tiempo y coste.



- Enfermedades crónicas aumentan rápidamente debido al aumento de la esperanza de vida.
- Envejecimiento de la sociedad trae más enfermedades crónicas tales como la hipertensión, la diabetes, etc.

### Soluciones Inteligentes de HUAWEI en Sanidad

Puntos débiles habituales

Soluciones Inteligentes de Sanidad de HUAWEI

#### **Personal Sanitario insuficiente**

**Recursos Sanitarios desequilibrados** 

Enormes necesidades de formación médica sin cubrir

Incremento coste servicios sanitarios

Aumento de las enfermedades crónicas

Aumento de población tercera edad con necesidades de seguimiento

#### Solución de telemedicina

- ➤ Consulta remota experta
- > Educación y Formación a distancia
- > Colaboración entre departamentos

#### Solución Móvil Sanitaria

> Consulta desde el hogar

Escenario de triaje en línea

- > Gestión de enfermedades crónicas
- > Monitorización postoperatoria

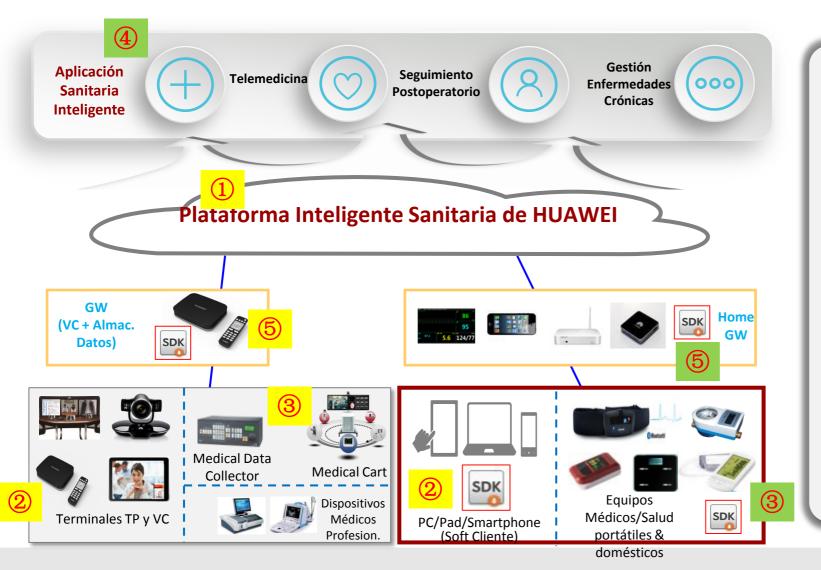
Escenario de cuidado remoto



### Oferta de Soluciones de Salud de HUAWEI

Huawei

Huawei Partner



#### Propuesta de HUAWEI:

- Plataforma: IMS (Conferencia convergente y solución de UC&C) y plataforma IoT
- Terminales: voz / videoconferencia por software / hardware
- 3. Accesorios: colector de datos médicos (basado en video), carros médicos, equipos médicos para salud doméstica
- 4. Software: aplicación sanitaria
- 5. Gateways y Conectores: SDK para cualquier dispositivo inteligente de IoT
- 6. Infraestructura global: para el soporte y la conectividad de las aplicaciones remotas y centrales
- 7. Soluciones verticales preintegradas
- 3. Integración con aplicaciones existentes

### Escenarios típicos de aplicación



**Plataforma Inteligente Sanitaria Huawei** 







Báscula Presión arterial



Grasa corporal



termómetro



Cardiógrafo

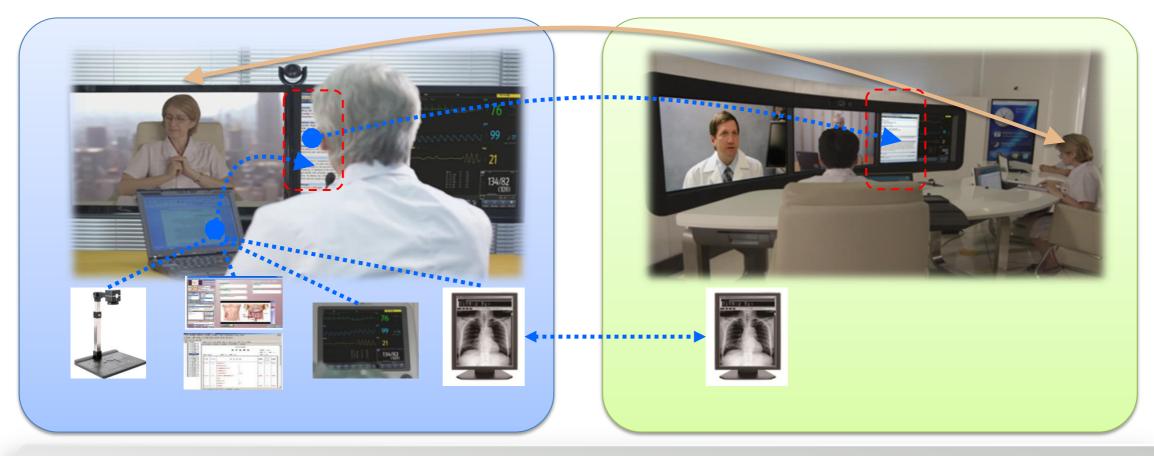


Pulso y nivel oxígeno





### Ejemplo de Escenario: Consulta Experta



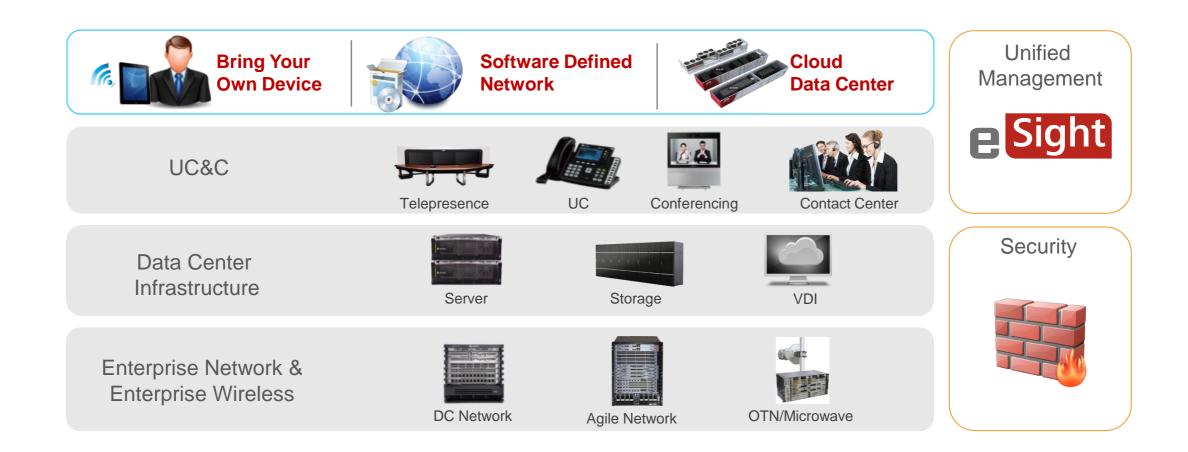
#### Solución:

- 1. Videoconferencia HD que ofrece experiencia inmersiva
- 2. Ahorro de un 50% de ancho de banda
- 3. Interoperable y abierto: se pueden usar terminales existentes
- 4. Múltiples formas de compartir los datos médicos

#### Valor:

- 1. Paciente: mejor servicio experto y menor tiempo /coste por desplazamiento
- 2. Hospital: atrae más pacientes por diferenciación del servicio
- **Gestores**: ahorro de costes y mejor distribución de los recursos

### **Productos y soluciones TIC de HUAWEI**

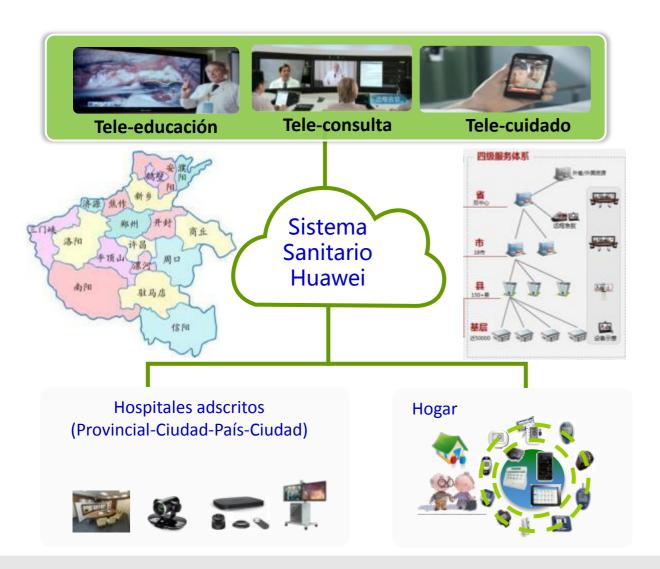


## Category

- 1 Tendencias del Mercado en IoT
- Visión y Análisis del Mercado de Sanidad
- **Soluciones de Sanidad Inteligente de HUAWEI**
- 4 Casos de Estudio

### Caso de Estudio:

### Sistema de Telemedicina en el First Affiliated Hospital en Zhengzhou University, China



#### Histórico:

- Proyecto promovido por el Ministerio de Salud de China y por el Departamento de Salud de la provincia de Henan
- Inversores: Gobierno (nacional y provincial) y Hospital

#### Perfil de la referencia:

• El mayor Sistema de tele-medicina en China (118 hospitales urbanos de la provincia de Henan dotados de sistemas de TP).

#### **Principales Servicios y Aplicaciones:**

- Tele-consulta: online/offline, especialista/ECG/radiología
- Tele-educación
- Tele-cuidado monitorización remota UCI

#### Modelo de negocio:

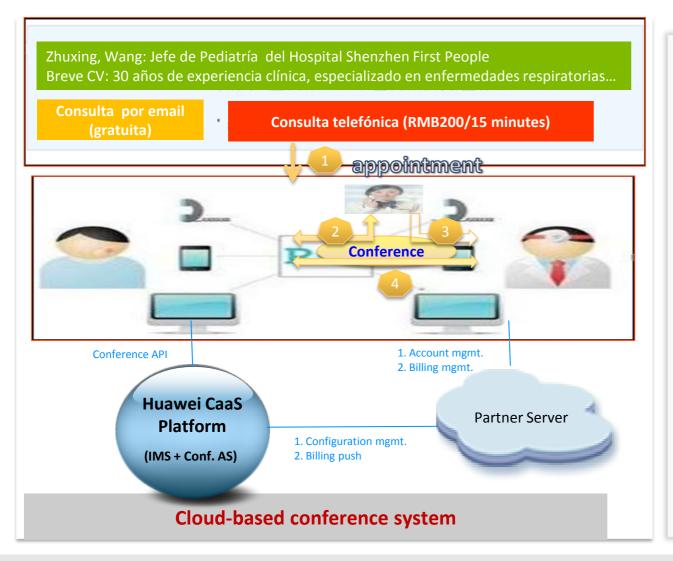
- El Hospital contrata directamente a Huawei
- Huawei actúa como integrador de sistemas

#### **Opinión del cliente:**

• "El sistema de telemedicina permite compartir el servicio médico de alta calidad del primer hospital afiliado con los hospitales de núcleos no urbanos y ofrece más beneficios sanitarios a la población local", Zhu Chen, Ministro de Sanidad.

### Caso de Estudio: Good-doctor Online, China





#### Perfil de la Referencia:

• El mayor proveedor de salud on-line de China

#### **Principales Servicios y Aplicaciones:**

- Consulta Remota en Línea:
  - > Reserva de cita a través de un clic
  - Confirmación de la consulta por notificación de voz / SMS
  - > Videoconferencia de HD entre el paciente y el médico

#### Modelo de negocio:

- Mayorista:
- Los pacientes pagan la consulta al proveedor del servicio
- > El operador del servicio paga al médico



### Situación inicial

- Infraestructura IT con más de 10 años.
- Entorno con puntos de fallo únicos.
- Altos costes de mantenimiento de la infraestructura.
- Altos costes en consumo eléctrico.
- Personal IT con dedicación intensiva a la infraestructura.
- Problemas de rendimiento.
- Poca capacidad de crecimiento.



### Solución propuesta

- Infraestructura IT duplicada instalada sobre 2 Centros de Datos.
- Solución en alta disponibilidad con RPO y RTO = 0.
- Todos los elementos son redundantes sin puntos únicos de fallo.
- Migración de entorno físico/virtual a virtual sin parada del servicio.
- Incluye solución de Backup.
- Incluye plataforma de virtualización.
- Enlace al vídeo del caso práctico → https://www.youtube.com/watch?v=p6WC-nr0Epg).



### Beneficios tras su implantación

- Adquisición a pago por uso con rigurosos SLAs.
- Personal externo para la gestión y mantenimiento IT.
- Personal IT del Hospital dedicado al soporte del servicio del Hospital.
- Eliminación de costes de mantenimiento de infraestructura.
- Ahorro de +30.000€/año en consumo eléctrico.
- Gran capacidad de escalabilidad de la plataforma.
- Ahorro de espacio físico.
- Se incorpora la funcionalidad VDI.



# Thank you www.huawei.com

#### Copyright©2011 Huawei Technologies Co., Ltd. All Rights Reserved.

The information in this document may contain predictive statements including, without limitation, statements regarding the future financial and operating results, future product portfolio, new technology, etc. There are a number of factors that could cause actual results and developments to differ materially from those expressed or implied in the predictive statements. Therefore, such information is provided for reference purpose only and constitutes neither an offer nor an acceptance. Huawei may change the information at any time without notice.